

floin



# Whitepaper

# Inhalt

Vorwort.....	3
Kurzfassung.....	4
Problemstellung.....	5
Lösung .....	9
Technologie .....	18
Tokenomics .....	21
Token.....	24
Zuteilung .....	24
Anwendungsbeispiele.....	38
Zeitplan.....	43
Zusammenfassung.....	44

# Vorwort

In diesem Whitepaper verfolgen wir einen besonderen Ansatz, indem wir nach jedem Abschnitt einen Teil mit dem Namen "in einfachen Worten" veröffentlichen und die wichtigsten Punkte leicht verständlich erklären. Dieser Ansatz ist für Leser gedacht, die möglicherweise nicht die Zeit oder Lust haben, das gesamte Whitepaper zu lesen, jedoch die wichtigsten Konzepte und Ideen verstehen möchten. Leser, die diesen Ansatz bevorzugen, erhalten in den Abschnitten "in einfachen Worten" einen umfassenden Überblick über das gesamte Whitepaper. Wir möchten durch diesen Ansatz Informationen für ein breiteres Publikum zugänglich machen und das Leseerlebnis verbessern.

# Kurzfassung

Unser Fintech-Startup Floin mit Sitz in Liechtenstein hat sich zum Ziel gemacht, den Kryptobereich zu revolutionieren, indem es die Interaktion mit digitalen Vermögenswerten und den Zugang zu Investitionen transparent und innovativ macht. Unsere Plattform bietet ein sicheres und benutzerfreundliches Erlebnis für den Kauf, den Verkauf und das Halten von digitalen Vermögenswerten. Zudem, bietet floin Ihnen eine soziale Investment Plattform, die eine transparente und faktenbasierte Investment-Recherche ermöglicht und Zugang zu Anlagemöglichkeiten bietet.

Wir haben eine hochmoderne Technologie entwickelt, die vollständige Transparenz aller Transaktionen gewährleistet, was unsere Plattform zu einer der sichersten und vertrauenswürdigsten in der Branche macht. Unsere Plattform entspricht vollständig den Sicherheitsbestimmungen der liechtensteinischen Rechtsgrundlage und wir haben alle notwendigen Registrierungen erhalten, um sie sicher zu betreiben.

Unser Team besteht aus erfahrenen Spezialisten aus den Bereichen Finanzwesen, Technologie und Compliance und bietet somit Fachwissen und Kompetenz auf höchstem Niveau. Transparenz hat für uns höchste Priorität, weil wir daran glauben, auf diesem Weg das Vertrauen unserer Kunden gewinnen und uns als führender Akteur auf dem Kryptomarkt Markt etablieren zu können.

Wir laden Sie ein, uns auf diesem Weg zu begleiten, um den Krypto-Markt für alle zugänglicher und vertrauenswürdiger zu machen. Lassen Sie uns Ihnen helfen, sich in der Welt der Finanzen zurechtzufinden und neue Investitionsmöglichkeiten auf die transparenteste Art und Weise zu entdecken.

**Floin – Vertrauen durch Transparenz und Sicherheit**

# Problemstellung

Auf dem Kryptomarkt gibt es derzeit mehrere Probleme, von denen einige sich ebenfalls auf traditionelle Investments auswirken.

## **Aufgeblasene Versprechen**

Der Krypto-Markt ist voll von überzogenen Versprechungen, bei denen Projekte und Unternehmen große Behauptungen über ihre Technologie oder potenzielle Renditen machen, ohne sie mit ausreichend Belegen zu untermauern. Das ist ein großes Problem für das langfristige Wachstum und die Stabilität des Kryptomarktes.

## **Fehlende Transparenz**

Der Mangel an Transparenz ist ein weiteres großes Problem im Kryptoraum, gleiches gilt für die Welt der traditionellen Investments. Viele Projekte und Unternehmen in der Branche sind nicht transparent, was ihre Unternehmensgeschäfte, Finanzen und Entscheidungsprozesse betrifft. Dieser Mangel an Transparenz macht es für Investoren und andere Geschäftspartner schwierig, die tatsächliche Situation und Überlebensfähigkeit eines Projekts oder Unternehmens zu beurteilen. Fragwürdige Geschäftsmodelle von Unternehmen mit unklaren oder nicht nachhaltigen Methoden zur Umsatzgenerierung, verursachen Verwirrung und Misstrauen. Das mangelnde Verständnis für das Geschäftsmodell hinter einem Projekt macht es für Investoren schwer, den potenziellen Wert und die Entwicklung des Projekts einzuschätzen, wodurch es schwierig ist, Finanzierungen zu sichern und nachhaltig Einnahmen zu generieren. Außerdem beruhen viele Projekte im Kryptobereich auf spekulative Investitionen, um Einnahmen zu erzielen, was es wiederum erschwert, einen klaren Weg zur Rentabilität zu verfolgen.

## **Begrenztes Finanzwissen**

Der Kryptobereich wird überwiegend von Einzelpersonen und Teams mit technischem und ingenieurwissenschaftlichem Hintergrund geprägt, meist mit unzureichendem Wissen im Finanzbereich. Dies hat zu einem Mangel an finanziellem Know-how und Fachwissen innerhalb der Branche geführt. Dies ist ein Problem, denn es führt wiederum zu schlechten finanziellen Entscheidungen, unzureichendem Risikomanagement und zu einem allgemeinen Mangel an Verständnis für die Finanzmärkte und ihre Funktionsweise. Dieser Mangel an Fachwissen im Finanzbereich macht es für Projekte und Unternehmen im Kryptobereich schwierig, traditionelle Investoren und Finanzinstitutionen für sich zu gewinnen, die es bevorzugen, mit Unternehmen zusammenzuarbeiten, die über mehr Know-how in diesem Bereich verfügen. Dieser Mangel an finanziellem Know-how ist ein großes Problem für den Kryptomarkt, das behoben werden muss, um das langfristige Wachstum und die Stabilität zu fördern

## **Hohe Betrugsdichte**

Die hohe Betrugsdichte ist ein großes Problem, die das Vertrauen und die Glaubwürdigkeit der Branche untergräbt. Viele Projekte und Unternehmen in der Kryptobranche entpuppten sich als Betrug, sei es durch Schneeball-Schemata, Exit-Betrug oder andere Formen des Betruges. Diese betrügerischen Handlungen können zu erheblichen finanziellen Verlusten für Anleger führen und wirken sich in Summe negativ auf das Vertrauen in die Branche aus. In letzter Zeit haben diese Betrügereien den Ruf des gesamten Kryptomarktes geschädigt und erschweren legitimen Projekten und Unternehmen den Erfolg. Die hohe Betrugsdichte im Krypto-Markt ist ein sehr großes Problem und ein erhebliches Hindernis für das langfristige Wachstum und die Gewährleistung der Stabilität des Kryptomarktes.

## **Fehlende Regulierungen, Prüfungen und Vorschriften**

Die fehlenden Prüfungen und Regulierungen sind ein weiteres großes Problem in der Kryptobranche. Viele Projekte und Unternehmen in der Branche agieren, ohne geprüft zu werden oder angemessenen Vorschriften zu unterliegen. Dies macht es schwierig, die Integrität und Sicherheit von Krypto-Vermögenswerten zu gewährleisten, sowie betrügerische Aktivitäten zu erkennen und zu verhindern. Außerdem erschweren die fehlenden Regulierungen und Überwachungen Investoren und anderen Stakeholdern die Lebensfähigkeit eines Projekts oder Unternehmens beurteilen zu können. Dies behindert zudem die Integration von Krypto-Assets in die allgemeinen Finanzmärkte. Damit wird deren Weiteentwicklung, zu einer etablierten und ernstzunehmende Alternative zu herkömmlichen Vermögenswerten, stark behindert.

## **Kopieren von Code und das blinde Vertrauen in White-Label-Lösungen**

Der Kryptobereich ist bekannt für seine hohe Dichte an White-Labeling, das bedeutet, Projekte und Unternehmen kopieren die Technologie und Geschäftsmodelle bestehender Projekte. Dies hemmt Innovation, da sie Unternehmen davon abhält, neue und einzigartige Ideen zu entwickeln. Außerdem führt sie zu einem Mangel an Differenzierung zwischen Unternehmen und es wird deutlich weniger geistiges Eigentum geschaffen, was letztlich zu einem fehlenden Wert des Projektes führt. Das White-Labeling ist nicht nur innovationshemmend, sondern gefährdet auch die Sicherheit von Kryptowährungen, da sie zu einer Vervielfältigung von Schwachstellen im ursprünglichen Code und Technologie führt, was es Hackern und Betrügern leichter macht diese auszunutzen. Dies kann zu Diebstahl oder einer Gefährdung der Krypto-Vermögenswerte führen. Darüber hinaus führt die Verwendung von White-Label-Code dazu, dass keine vollständige Kontrolle über den Code herrscht, wodurch das Unternehmen oder Projekt nicht in der Lage ist, etwaige Sicherheitsprobleme zu verstehen und zu lösen.

# Problemstellung in einfachen Worten erklärt:

Wir kennen sie alle und haben genug davon: Die mangelnde Transparenz und die überzogenen Versprechen in der Kryptowelt. Wer oder was ist real? Wer steckt hinter diesem Projekt? Wie erwirtschaftet das Unternehmen Gewinne? Wie kann ich sicher sein, dass die getroffenen Aussagen der Wahrheit entsprechen? Wo finde ich ECHTE Informationen von Dritten, ohne Interessenkonflikte?

Der Kryptomarkt, sowie große Teile des traditionellen Finanzmarktes, sind mit diversen Problemen konfrontiert, die das Wachstum und die Stabilität behindern. Zu diesen Problemen gehören überzogene Versprechungen, mangelnde Transparenz, fragwürdige Geschäftsmodelle, fehlendes Finanzwissen, eine hohe Betrugsdichte, das Fehlen angemessener Betriebsprüfungen und fehlende Innovation durch Kopieren von Code und White-Labeling.

Es ist an der Zeit, dass Regulierungsbehörden und Marktteilnehmer diese längst überfälligen Schritte unternehmen und die Probleme adressieren, um die Transparenz, Verantwortlichkeiten und Integrität auf dem Kryptomarkt zu fördern.



# Lösung

Unser Ziel ist es, eine sichere, benutzerfreundliche und leicht zugängliche Plattform zu schaffen, auf der Sie alle ihre digitalen Assets verwalten können. Gleichzeitig geben wir unseren Kunden die Möglichkeit, die dynamischen Investitionsmöglichkeiten des Kryptomarktes im Auge zu behalten.

Bei Floin verfolgen wir einen ganzheitlichen Ansatz, um die Herausforderungen des Kryptomarktes zu bewältigen. Es wurde deutlich, dass es nicht ausreicht, nur ein Zuhause für digitale Vermögenswerte zu bieten. Es besteht ein enormes Potenzial für vielfältige und überzeugende Investitionsmöglichkeiten im Bereich der Tokenisierung und es ist zwingend erforderlich, dass die Plattform, die wir für unsere Kunden schaffen, eine enge Verbindung zu diesen Möglichkeiten bietet. Aus diesem Grund haben wir beschlossen eine zukunftsweisende und revolutionäre Plattform, maßgeschneidert für die transparentesten tokenisierten Projekte, zu entwickeln.

Wir glauben, dass indem wir sowohl ein Zuhause für Ihr digitales Vermögen als auch den Zugang zu einer breiten Palette von transparenten tokenisierten Investitionsmöglichkeiten bieten, eine wichtige Rolle bei der Bewältigung der Probleme des Kryptomarktes spielen werden und der breiten Investitionslandschaft des Finanzmarktes zudem ein wichtiges Werkzeug zur Verfügung stellen.

## Floid's HOME

### **löst das Problem...**

**der Überzogenen Versprechungen,** durch die Einhaltung des Grundsatzes des Realismus und der Ehrlichkeit. Wir vermeiden unrealistische Prognosen und stellen sicher, dass unsere Aussagen mit fundierten Argumenten untermauert sind. Wir fördern eine Kultur des kritischen Denkens und ermutigen unsere Kunden dazu, unsere Arbeit zu hinterfragen. Unser Finanzmanagement wird von erfahrenen Experten geleitet, unser Code von Senior Programmierern entwickelt, unsere Rechtsangelegenheiten von renommierten Anwälten betreut und die Einhaltung der Vorschriften wird von erfahrenen Fachleuten sichergestellt. Wir präsentieren uns nicht als etwas, das wir nicht sind. Externe Organisationen, einschließlich Wirtschaftsprüfer und Aufsichtsbehörden, dienen als selbstständige Gutachter und bieten unseren Kunden eine zusätzliche Sicherheit, dass wir unsere Verpflichtungen einhalten.

## Floids Plattform für soziale Investitionen

### **löst das Problem...**

**der Überzogenen Versprechungen,** durch ein hohes Maß an Transparenz und Genauigkeit bei der Auswahl von Investitionsmöglichkeiten auf unserer Plattform. Wir halten uns an strenge Standards für unser eigenes Unternehmen und setzen dies auch für alle Projekte, die auf unserer Plattform gelistet sind, voraus. Es ist bekannt, dass alle Investitionen ein gewisses Risiko bergen und wir legen großen Wert darauf, diese Risiken klar darzustellen und unseren Kunden zu erklären. Wir listen keine Projekte, bei denen der Schwerpunkt auf überzogenen Marketingversprechen liegt, sondern konzentrieren uns auf solide Geschäftsmodelle. Um auf unsere Plattform gelistet zu werden, müssen Projekte einen klaren und realistischen Ansatz zur Erfüllung ihrer Versprechungen nachweisen. Zudem hat floid ein zuverlässiges internes Prüfungsverfahren, um sicherzustellen, dass nur fundierte und transparenteste Projekte auf unserer Plattform zu finden sind.

**Mangel an Transparenz**, durch die Bereitstellung klarer und detaillierte Informationen über unsere Unternehmen und die Entscheidungsfindungsprozesse. Wir kommunizieren transparent, wer Schlüsselpositionen im Unternehmen besitzt und erläutern die Gründe für die Auswahl der Teammitglieder. Wir vermeiden komplexe Eigentumsverhältnisse und machen stattdessen klar, wer für wichtige Entscheidungen verantwortlich ist und dafür haftbar gemacht werden kann. Wir stellen unsere Community zudem Finanzinformationen und ein umfassendes Verständnis für unser Geschäftsmodell, sowie unsere Beweggründe und Interessen, zur Verfügung. Es ist Teil unserer Firmenidentität, stets einen proaktiven Ansatz bei der Aufklärung unserer Community über die Abläufe unseres Unternehmens zu verfolgen. Zudem legen wir großen Wert darauf, das „Wie“, „Warum“ und „Wann“ unserer Arbeitsabläufe klar und transparent zu kommunizieren. Die Einhaltung dieses unvergleichlichen Transparenz-Modells unterscheidet uns von allen anderen Marktteilnehmern.

**Begrenzttes finanzielles Know-how**, durch die Sicherstellung von

**Mangel an Transparenz**, durch gründliche Analyse jedes einzelnen Projekts und transparenter Kommunikation mit unserer Community. Projekte, die auf floin gelistet werden möchten, müssen sich an strenge Richtlinien in Sachen Transparenz halten. Dies ist keine einmalige Anforderung, sondern ein laufender Prozess, der so lange besteht, wie das Projekt auf floin gelistet ist. Wir überprüfen laufend, ob die kommunizierten Informationen aktuell sind und stellen sicher, dass das Projekt die ursprünglichen Bedingungen erfüllt. Dieser Prozess ist sehr streng und es werden keine Ausnahmen gemacht. Zusätzlich zu anderen strengen Anforderungen müssen sich Projekte einer Prüfung durch angesehenen und international anerkannte Institutionen unterziehen, finanzielle Informationen offenlegen, Schlüsselpersonen im Unternehmen benennen und ihr Geschäftsmodell klar darlegen. Eine detaillierte Version unserer strengen Transparenzstandards finden Sie in unserem „Transparenz-Kodex“.

**Begrenzttes finanzielles Know-how**, durch eine gründliche Bewertung

umfangreichem Fachwissen von Experten aus der Investmentbanking-Branche und Beratern aus verschiedenen Finanzbereichen. Dadurch heben wir uns klar von anderen Krypto-Startups ab, die häufig von Personen ohne finanziellen Hintergrund gegründet werden. In dem hoch komplexen und wettbewerbsintensiven Markt der tokenisierten digitalen Vermögenswerten, ist ein weitreichendes Verständnis der Finanzwelt entscheidend für den Erfolg. Viele Startups scheitern nicht aufgrund einer fehlenden Vision oder schlechter Technologie, sondern aufgrund mangelnden Verständnisses für die finanziellen Aspekte ihrer Tätigkeiten. Floin hat sich zur Aufgabe gemacht, genau dieses Verständnis bereitzustellen. Unser Team wird unterstützt von den weltbesten Beratern, die bekannt sind, für ihre herausragenden Leistungen in ihrem Fachgebiet. Jedes floin Teammitglied wurde sorgfältig ausgewählt, um die höchstmögliche Qualität des Unternehmens zu gewährleisten.

**Hohe Betrugsdichte**, durch einen proaktiven Ansatz und gründliche Prüfung und Bewertung unserer eigenen Tätigkeiten und die transparente Kommunikation

der wirtschaftlichen Tragfähigkeit eines jeden Projektes und die ordnungsgemäße Verwendung der Gelder der Investoren. Wie bei unserem eigenen Ansatz achten wir darauf, dass jedes Projekt, das auf unserer Plattform gelistet werden möchte, ausreichendes Finanzverständnis innerhalb des Teams nachweisen kann. Da die Finanzen ein wesentlicher Bestandteil eines jeden Unternehmens sind, müssen Unternehmen, die im Finanzbereich agieren sicherstellen, dass sie ein geeignetes Team haben, um ein effektives Management der Investmentinstrumente zu gewährleisten. Floin stellt sicher, dass die notwendigen Ressourcen und das Fachwissen vorhanden sind, bevor das Projekt auf der Plattform gelistet wird.

**Hohen Betrugsdichte**, durch Priorisierung von Qualität über Quantität. Unsere Plattform listet nur Projekte, die einen gründlichen Prüfungsprozess durchlaufen haben.

mit unseren Kunden. Durch das Vorleben von Best Practices und die Identifikation von Schwachstellen unserer eigenen Tätigkeiten, befähigen wir unsere Kunden, auf Grundlage von umfassenden Informationen professionelle Entscheidungen zu treffen und rechtmäßige Geschäftsmodelle von Geschäftsmodellen ohne Substanz oder mit böswilligen Absichten zu unterscheiden.

**Um ein Höchstmaß an Komfort und Sicherheit für unsere Kunden zu gewährleisten hat floin die folgenden Sicherungsmaßnahmen ergriffen:**

- Registrierung bei der Finanzmarktaufsicht, Liechtenstein (FMA).
- Regelmäßige Überprüfungen durch Grant Thornton.
- Trennung von Kunden- und Betriebsgeldern, um unsere Kunden bei möglichen finanziellen Schwierigkeiten zu schützen.
- Einhaltung eines strengen “Kodex der Transparenz” zur Förderung vollständiger Transparenz und offener Kommunikation mit

Dieser beinhaltet ein einzigartiges Prüfungsverfahren, bei dem neben unserer eigenen strengen internen Qualitätsbewertung auch externer Experten hinzugezogen werden. Durch unsere Verpflichtung, transparent zu agieren und umfassenden Informationen bereitzustellen, befähigen wir die unsere Community dazu, gut überlegte Entscheidungen zu treffen.

**Neben weiteren Faktoren prüfen wir die Folgenden:**

- Regulatorische Anforderungen und ob sie befolgt werden.
- Klare Eigentümerstruktur und Identifizierung der UBO(s).
- Geschäftsmodell inkl. wirtschaftlicher Substanz und Nachhaltigkeit
- Strategische Partnerschaften, White-Labeling-Partner, etc.

unseren Kunden.

**Fehlen geeigneter Prüfungen und Vorschriften**, indem wir einen gegensätzlichen Ansatz verfolgen und nicht versuchen, Regulierung zu vermeiden, sondern sie vielmehr unterstützen und fördern. Floin ist proaktiv und ist immer einen Schritt voraus, wenn es darum geht, neue Funktionen zu implementieren, um regulatorische Anforderungen zu erfüllen. Dieser Ansatz stellt sicher, dass wir nicht aufgrund von Geldstrafen, durch die Nichteinhaltung von Vorschriften, in finanzielle Schwierigkeiten kommen – denn dies ist einer der Hauptgründe für das Scheitern von Kryptounternehmen. Wir haben Liechtenstein als Unternehmenssitz gewählt, nicht nur wegen seines guten Rufs als etablierter Finanzmarkt, sondern auch aufgrund seiner weltbekannten Finanzmarktaufsicht (FMA). Mit dem TVTG (Blockchain-Gesetz) hat Liechtenstein einen wichtigen Meilenstein für die Tokenisierung von digitalen Vermögenswerten gesetzt und als eines der ersten Länder endlich eine solide gesetzliche Grundlage geschaffen. Darüber hinaus haben wir Grant Thornton als unseren externen Wirtschaftsprüfer

**Fehlen geeigneter Prüfungen und Vorschriften**, indem wir sicherstellen, dass Projekte ordnungsgemäß reguliert sind, sofern erforderlich. Floin macht einen Unterschied in Bezug auf den Standort der Behörde. Wir wissen, dass einige Projekteigner ablandige Länder als Standort wählen, um eine Qualitätsprüfung zu umgehen und lehnen solche Aktivitäten ab. Es muss nicht eine in Europa ansässige Aufsichtsbehörde sein, jedoch stellen wir sicher, dass ein gleichwertiger Qualitätsstandard gewährleistet wird. Außerdem verlangen wir von Projekteignern, zusätzlich zu einer möglichen Regulierung, dass sie ihre Projekte von einer international akkreditierten Wirtschaftsprüfungsgesellschaft prüfen lassen.

Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser.

ausgewählt, um unseren Kunden noch mehr Transparenz zu bieten.

**Kopieren von Code und das ausschließliche Verlassen auf White-Label-Lösungen**, denn wir sind von der Wichtigkeit der Entwicklung unseres eigenen Codes überzeugt und vermeiden die Verwendung von White-Label-Lösungen. Unsere Wallet-Infrastruktur, einschließlich unserer App und andere Derivate, wurden intern entwickelt, um maximale Effizienz, Sicherheit und Kontrolle zu gewährleisten. Durch die Entwicklung unserer eigenen Software, sind wir in der Lage, eine schlanke und sichere Plattform anzubieten, die es uns ermöglicht, auf unerwartete Probleme schnell und effektiv zu reagieren. Außerdem schaffen wir durch unseren eigenen Code geistiges Eigentum, das den Wert unseres Unternehmens steigert und floin auf dem Kryptomarkt hervorhebt.

Wir verstehen, dass White-Labeling in weniger sicherheitsrelevanten Bereichen seine Berechtigung hat und werden sie in diesen Bereichen eventuell selbst einsetzen. Für unsere Plattform sind Sicherheit und Kontrolle, die mit der der Entwicklung unseres eigenen Codes gewährleistet werden, jedoch

**Kopieren von Code und das ausschließlich Verlassen auf White-Label-Lösungen**, indem wir die Beweggründe hinter der Entscheidung, diese zu verwenden, erfragen und prüfen, ob sie mit ernsthaften Absichten getroffen wurde und das Ziel nicht lediglich auf der Gewinnerzielung liegt. Zudem stellen wir sicher, dass die Entscheidung nicht nur getroffen wurde, da es dem Unternehmen nicht möglich ist, aufgrund mangelnder Fähigkeit, selbst originales geistiges Eigentum zu schaffen. Wenn ein Unternehmen diese Methode nutzt, um seine Dienstleistung oder Produkt zu bewerben, stellen wir sicher, dass dies mit echten Absichten und einem gültigen Zweck geschieht und nicht nur als Marketingstrategie dient. Bei nicht-technischen Unternehmen ermitteln wir Alleinstellungsmerkmale und bewerten die wirtschaftliche Substanz, um sicherzustellen, dass sie nicht blind auf das Kopieren von Lösungen anderer Unternehmen vertrauen. Floin prüft die gesamte Struktur eines Unternehmens gründlich, um negative Auswirkungen durch unbekannte Abhängigkeiten zu vermeiden. Unser Team besteht aus hochqualifizierten Experten, mit

von größter Bedeutung. Nur durch die vollständige Kontrolle unserer Software, können wir sicherstellen, dass die höchsten Standards erfüllt und eingehalten werden. Wir sind stolz darauf, dass wir unseren Kunden mit floin eine sichere, zuverlässige und einzigartige Plattform bieten können.

außergewöhnlichen Kenntnissen in ihrem jeweiligen Fachgebiet. Dies ermöglicht es uns, tiefgreifende Analysen durchzuführen und kritische Daten aufzudecken. Diese Liebe zum Detail unterscheidet uns von Konkurrenten, die oftmals Quantität höher priorisieren als Qualität und nur oberflächliche Prüfungen durchführen



# Die Lösung einfach ausgedrückt:

Die Kryptowelt hat einen berechtigten Anteil an schlechten Erfahrungen gemacht, aber mit Floin werden wir dies nun ändern. Wir haben einen Weg gefunden, einen transparenten und sicheren Ort für Ihr digitales Vermögen zu schaffen. Unser Unternehmen ist reguliert, das bedeutet, dass wir von Behörden überwacht werden. Zudem haben wir einen unabhängigen Prüfer und unterziehen uns regelmäßigen Kontrollen. Wir sind nicht die Einzigen, die an diese Vision glauben - es ist eine ganze Branche, die aus einigen der klügsten Köpfe besteht. Wir sorgen dafür, dass Ihre Gelder sicher sind, indem wir sie – nur für den Fall - getrennt aufbewahren. Aber wir möchten nicht nur ein sicheres Zuhause für Ihre digitalen Vermögenswerte sein - wir möchten Ihnen ebenfalls Zugang zu den interessantesten Anlagemöglichkeiten, die der Markt zu bieten hat, präsentieren. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die Suche nach Investmentmöglichkeiten transparenter und leichter verständlich zu machen. Unsere soziale Plattform bietet Ihnen als eine der Ersten umfassendes Insiderwissen über Investitionsmöglichkeiten und Sie als floin Kunde können Token exklusiv zu einem niedrigeren Preis kaufen. Sie können zudem darauf vertrauen, dass jedes Projekt, das auf Plattform gelistet ist, von Unternehmern geführt wird, die wissen, was sie tun – wir arbeiten nur mit den Besten zusammen. Unser sorgfältiges Prüfverfahren der Projekte stellt sicher, dass wir Ihnen nur die transparentesten Investitionsmöglichkeiten aufzeigen. Jedes Projekt, das auf Floin gelistet ist, ist es wert von Ihnen genau unter die Lupe genommen zu werden.

Zusammenfassend setzt unsere Lösung an der Wurzel des Problems an und bietet Ihnen endlich einen zuverlässigen Ort in der Krypto- und Investmentwelt

# Technologie

Floin ist äußerst skalierbar, fehlertolerant und darauf ausgelegt, große Datenmengen mit geringer Latenz zu verarbeiten. Im Zentrum unserer Lösung steht Kafka, eine veröffentlichte, ereignisgesteuerte Plattform, die für den Aufbau von Echtzeit-Daten Pipelines und Streaming-Anwendungen verwendet wird. Sie ist konzipiert für die Verarbeitung von großem Volumen und hoher Datenmengen mit geringer Latenzzeit, um eine dauerhafte und skalierbare Nachrichtenübermittlung zu ermöglichen.

Unsere Plattform ist in mehrere Microservices aufgeteilt, die über Kafka miteinander kommunizieren. Microservices sind ein Software-Gebilde, die so aufgebaut sind, dass eine große Anwendung als eine Reihe kleiner, modularer Diensten abgebildet wird. Jeder Dienst führt eine bestimmte Funktion aus und kommuniziert über genau definierte Schnittstellen mit anderen Diensten. In Summe führt der Einsatz von Microservices zu einer schnelleren Entwicklung, verbesserter Skalierbarkeit und Fehlertoleranz, besserer Organisation und größerer Flexibilität für eine Anwendung.

Unsere Microservices wurden auf verschiedenen Programmiersprachen aufgebaut, sodass sie ideal zu den Spezifikationen des jeweiligen Microservices passen (Python, Nodejs, Java,...).

Die Microservices kommunizieren mit verschiedenen Blockchains.  
Derzeit unterstützen wir:



Unsere Transaktionen sind nicht nur auf verschiedenen Blockchains sichtbar, wir bilden zudem auch jede interne Transaktion auf dem Hedera Hashgraph ab. Dies führt zu größtmöglicher Transparenz für unsere Nutzer und Investoren.

Hedera Hashgraph ist eine dezentralisierte Ledger-Technologie, die einen neuartigen Konsens-Algorithmus namens "Hashgraph" verwendet, um schnelle, sichere und angemessene Transaktionen zu ermöglichen. Es handelt sich nicht um eine Blockchain, ist aber insofern ähnlich, als dass es sich ebenfalls um eine dezentralisierte Datenbank handelt, welche die Erfassung und Validierung von Transaktionen ermöglicht. Ihr liegt jedoch eine andere Datenstruktur und ein anderer Konsensmechanismus zugrunde, wodurch eine schnellere Transaktionsgeschwindigkeiten und eine höhere Skalierbarkeit als bei viele andere Blockchains ermöglicht wird.

# Technologie in einfachen Worten ausgedrückt:

Wir bauen eine skalierbare, fehlertolerante Struktur auf, die unter Verwendung von Kafka, einer Plattform für Echtzeit-Datenpipelines und Streaming-Anwendungen, große Datenmengen mit geringer Latenzzeit verarbeiten kann. Unsere Lösung ist in Microservices unterteilt, die über Kafka kommunizieren. Dies führt zu einer schnelleren Entwicklung, verbesserter Skalierbarkeit und Fehlertoleranz, besserer Organisation und größerer Flexibilität. Wir verwenden verschiedene Programmiersprachen für jeden Microservice und kommunizieren mit verschiedenen Blockchains, unter anderem Bitcoin, Polygon, Ethereum, Binance Chain und Hedera Hashgraph. Wir verfolgen zudem jede interne Transaktion auf Hedera Hashgraph, um maximale Transparenz für Nutzer und Investoren zu schaffen

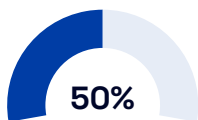
# Tokenomics

## Funktionalität der zukünftigen Token

Der Floin Token (FLTK) ist ein Projekt-Token, der auf dem ERC20 Standard basiert und auf der Polygon Blockchain geminted wird. Er ist ein (Utility-)Token mit Gutscheinfunktion, der ausschließlich innerhalb des Floin-Ökosystems anstelle einer Zahlung verwendet werden kann. Inhaber/innen von Floin Token sind an der Entwicklung dieses Systems beteiligt und genießen daher bestimmte Vorteile.

### Zu diesen Vorteilen gehören unter anderem:

- deutlich geringere Gebühren für die vom Unternehmen erbrachten Leistungen innerhalb des Floin-Ökosystems zu zahlen:



50% Rabatt während  
des ersten Jahres nach  
Ende des Project Token  
Angebots



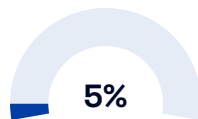
30% Rabatt während  
des zweiten Jahres nach  
Ende des Project Token  
Angebots



20% Rabatt während  
des dritten Jahres nach  
Ende des Project Token  
Angebots



10% Rabatt während  
des vierten Jahres nach  
Ende des Project Token  
Angebots



5% Rabatt während des  
fünften Jahres nach  
Ende des Project Token  
Angebots und danach

- Frühzeitiger Zugang zu STO-Projekten und die Möglichkeit, am Vorverkauf von Security Tokens der auf der Floin-Plattform gelisteten - Unternehmen teilzunehmen.<sup>\*1</sup>
- Exklusive Mitgliedschaft im floin<sup>elite</sup> Club<sup>\*2</sup>. Mitglieder dieses Clubs haben Zugang zu:



Hochkarätige Keynotes von renommierten Rednern aus verschiedenen Bereiche



Eine einzigartige NFT Mitgliedskarte



Exklusiver floin<sup>elite</sup> Kundensupport



Exklusive VIP-Events

---

<sup>\*1</sup> Vorbehaltlich der Durchführbarkeit und Realisierung eines solchen Vorhabens und der vorherigen Erlangung aller erforderlichen aufsichtsrechtlichen Voraussetzungen durch das Unternehmen für die Durchführung solcher Tätigkeiten und Dienstleistungen bei der Finanzmarktaufsicht Liechtenstein (FMA) und jeder anderen zuständigen Behörde.

<sup>\*2</sup> Der Zugang zum FloinElite Club hängt von der Anzahl der gehaltenen Token ab. Die Mindestanforderungen werden auf der offiziellen Homepage von floin veröffentlicht.

# Generierungsplan für zukünftige Token

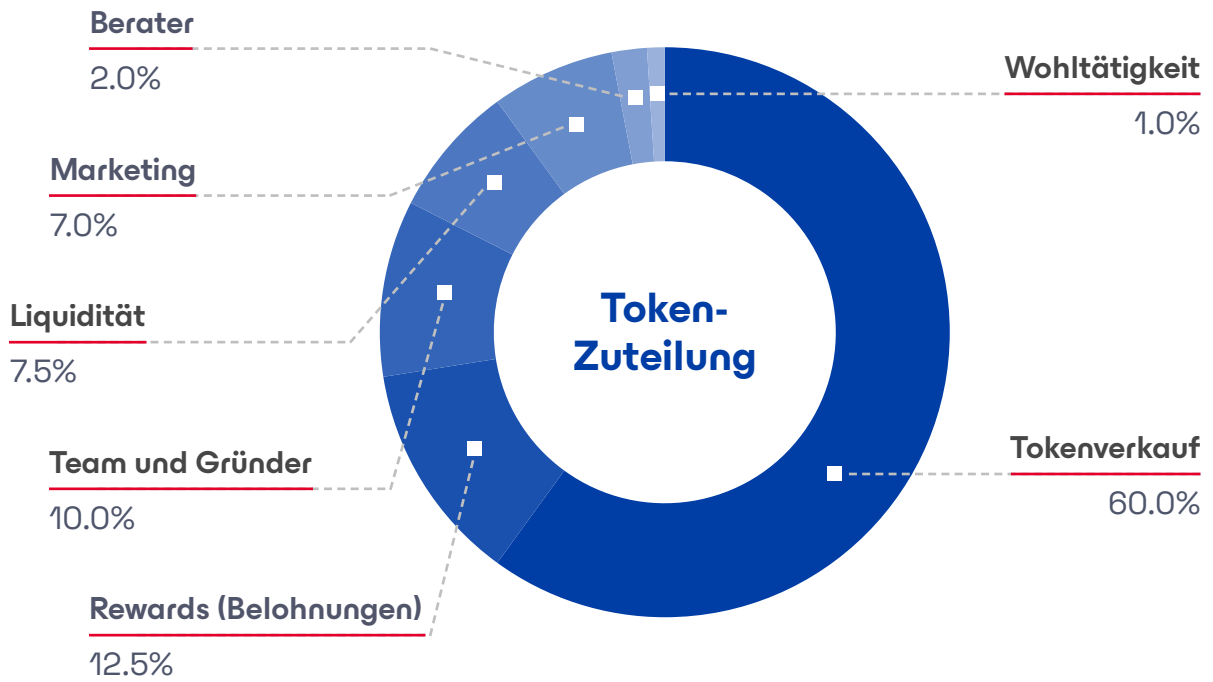
## Tokenausgabe

Die Token werden nach Abschluss der öffentlichen Runde ausgegeben und vollständig auf die jeweiligen Wallets verteilt, und zwar gemäß der folgenden Verteilung (wie unter FLTK Angebot zu sehen).

## FLTK Angebot

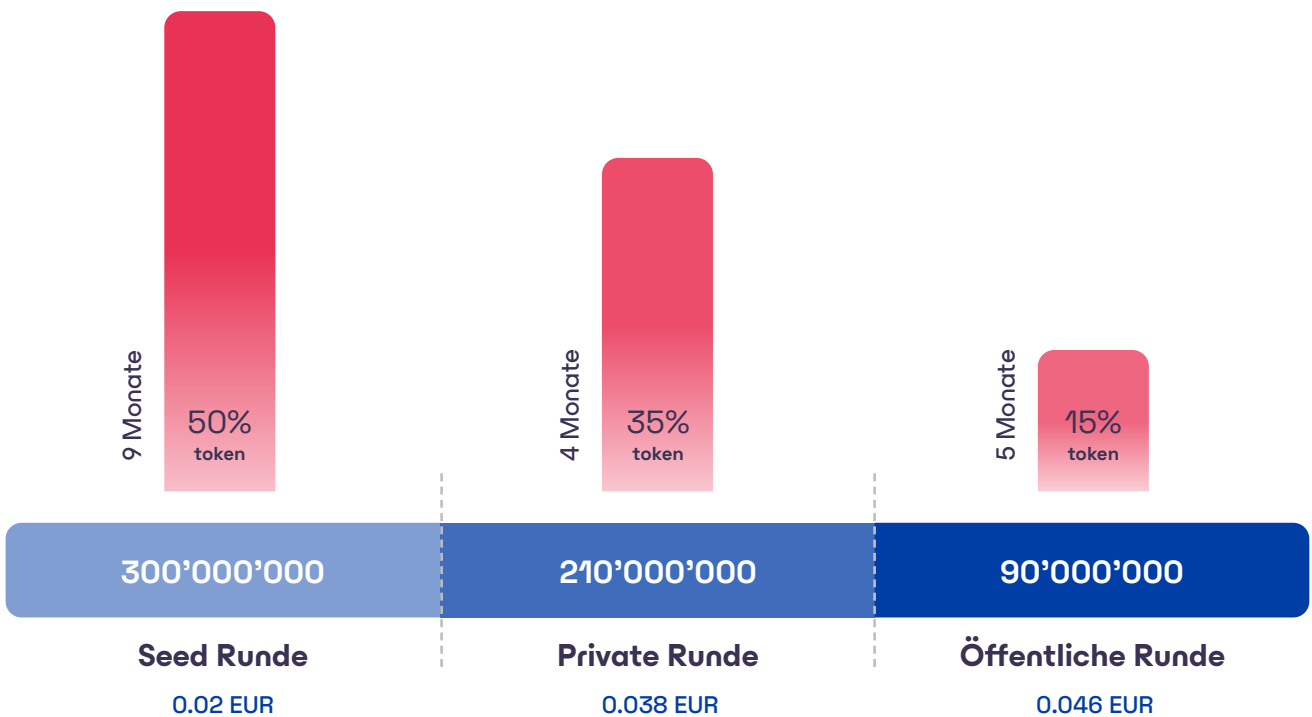
Maximum Token supply: 1,000,000,000 FLTK tokens

Gruppe	Verteilung	FLTK Menge
Tokenverkauf	60.00%	600'000'000
Staking	12.50%	125'000'000
Team und Gründer	10.00%	100'000'000
Liquidität	7.50%	75'000'000
Marketing	7.00%	70'000'000
Berater	2.00%	20'000'000
Wohltätigkeit	1.00%	10'000'000



## Tokenverkauf

Verfügbarkeitsphasen





## Seed Runde

Maximal verfügbare Token in der Seed-Runde: 300'000'000

Die Seed-Runde ist für unsere ersten Investoren reserviert. Diese frühen Unterstützer haben sich hinter unsere Vision gestellt und von Anfang an zum Projekt beigetragen. Ihr Glaube an unsere Vision und ihr Vertrauen in unser Team haben entscheidend dazu beigetragen, diese Vision in die Realität umzusetzen. Als Anerkennung für ihre Unterstützung haben die Token - FLTK - in dieser Phase ihren niedrigsten Preis, der bei bescheidenen 0,02 EUR pro Token liegt.

### Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)

Token, die während der Seed-Runde erworben werden, unterliegen einer Sperrfrist, die einen Tag nach dem Ende des öffentlichen Verkaufs beginnt. Diese Sperrfrist dauert drei Monate. Während dieser Zeit können die Token weder verkauft noch übertragen werden.

Nach der Sperrfrist treten die Token in einen achtzehnmonatigen Erdienungszeitplan (auch bekannt als „Vesting-Zeitplan“) ein. Dieser Vesting-Zeitplan steuert die stetige Freigabe von Token in den Umlauf und fördert so ein stabiles Wachstum und einen dauerhaften Wert für unsere Investoren.

Es ist wichtig zu wissen, dass der Vesting-Zeitplan kontinuierlich und linear verläuft. Das bedeutet, dass der Zugang zu Ihren Token im Laufe dieses achtzehnmonatigen Zeitraums jeden Moment schrittweise erhöht wird. Dies gewährleistet eine konsistente und vorhersehbare Freigabe von Token.

Wir glauben, dass dieser strukturierte Ansatz einen transparenten und gerechten Token-Freigabeprozess schafft, der die Interessen



der frühen Unterstützer mit der langfristigen Nachhaltigkeit unseres Token-Ökosystems in Einklang bringt.

Alle Token der 300'000'000 Token, die in der Seed-Runde verfügbar waren und nicht gekauft wurden, werden in der privaten Runde verfügbar sein.

### **Private Runde**

Maximal verfügbare Token in der privaten Runde: 210'000'000 (+ nicht verkaufte Token, die aus der Seed-Runde übertragen wurden; maximal verfügbare Token der Seed-Runde und der privaten Runde zusammen sind 510'000'000)

Nach dem erfolgreichen Abschluss unserer Seed-Phase freuen wir uns, die private Runde zu starten und damit eine einzigartige Gelegenheit für zukunftsorientierte Investoren zu eröffnen. Dies ist das nächste Kapitel unserer Reise, das speziell für diejenigen gedacht ist, die unser Wachstum seit der Gründung verfolgt haben und mit unseren zukünftigen Ambitionen übereinstimmen. Diese Investoren tragen wesentlich dazu bei, die Dynamik unseres Projekts voranzutreiben.

Während dieser Phase werden FLTK-Token zu einem Wert von 0,038 EUR pro Stück zur Verfügung gestellt. Dieser Preis ist nicht nur eine Anerkennung für das unermüdliche Engagement dieser frühen Unterstützer und unsere gemeinsamen Schritte in Richtung unserer Meilensteine, sondern auch eine wertvolle Chance, sich Token zu einem immer noch günstigen Preis zu sichern. Vor allem, wenn man bedenkt, dass die Token in der bevorstehenden öffentlichen Phase zu einem Preis von 0,046 EUR pro Stück angeboten werden. Wir sind zuversichtlich, dass dieser strategische Ansatz uns hilft, eine positive Dynamik aufrechtzuerhalten und gleichzeitig das Gemeinschaftsgefühl unter unseren frühen Investoren zu fördern.



### *Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)*

Token, die während der privaten Runde erworben werden, unterliegen einer Sperrfrist, die einen Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde beginnt. Diese Sperrfrist dauert einen Monat. Während dieser Zeit können die Token weder verkauft noch übertragen werden.

Nach der Lockup-Periode treten die Token in einen fünfzehnmonatigen Erdienungszeitplan (auch bekannt als „Vesting-Zeitplan“) ein. Dieser Vesting-Zeitplan regelt die stetige Freigabe von Token in den Umlauf und fördert so ein stabiles Wachstum und einen dauerhaften Wert für unsere Investoren der privaten Runde.

Es ist wichtig klarzustellen, dass der Vesting-Zeitplan kontinuierlich und linear verläuft. Das bedeutet, dass der Zugriff auf Ihre Token in diesem fünfzehnmonatigen Zeitraum schrittweise und nicht in großen, unvorhersehbaren Portionen erfolgen wird. Dies gewährleistet eine konsistente und vorhersehbare Freigabe von Token.

Wir glauben, dass dieser strukturierte Ansatz einen transparenten und gerechten Token-Freigabeprozess bildet, der die Interessen unserer Teilnehmer an der privaten Runde effektiv mit der langfristigen Stabilität unseres Token-Ökosystems in Einklang bringt und sowohl die Belohnung unserer Unterstützer als auch das nachhaltige Wachstum unserer Token-Wirtschaft gewährleistet.

Alle Token aus den 210.000.000, die in der privaten Runde zur Verfügung standen und nicht gekauft wurden, sowie die aus der Seed-Runde übertragenen Token, die nicht gekauft wurden, werden verbrannt.

## Öffentliche Runde

Maximal verfügbare Token in der öffentlichen Runde: 90'000'000

Nach Abschluss der privaten Runde öffnen wir mit unserer öffentlichen Runde die Türen für eine breitere Öffentlichkeit. Diese Phase bedeutet eine aufregende Erweiterung unserer Reise und heißt eine Vielzahl von Investoren willkommen, die uns bei unserer Mission unterstützen. FLTK-Token werden in dieser Phase zu einem Preis von 0,046 EUR pro Token erhältlich sein, so dass die breite Öffentlichkeit an unserer Vision und unserem Fortschritt teilhaben kann.

### Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)

Token, die während der öffentlichen Runde erworben werden, werden am ersten Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde mit einer sofortigen Freigabe von 5 % versehen. Dies ermöglicht den Teilnehmern einen frühen Zugriff auf einen Teil ihrer Investition.

Für den Rest der Token gilt jedoch ein neunmonatiger Vesting-Zeitplan, der einen Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde beginnt. Während dieses Vesting-Zeitplans werden die verbleibenden Token schrittweise in den Besitz der Investoren überführt, um eine gleichmäßige Verteilung der Token auf dem Markt zu gewährleisten.

Es ist wichtig zu wissen, dass der Vesting-Zeitplan kontinuierlich und linear verläuft. Das bedeutet, dass der Zugang zu Ihren verbleibenden Token mit jedem Moment während dieses neunmonatigen Zeitraums zunimmt, was eine konsistente und vorhersehbare Freigabe von Token fördert.

Dieser Vesting-Zeitplan wurde entwickelt, um die Interessen unserer Teilnehmer an öffentlichen Runden mit der nachhaltigen



Stabilität und dem Wachstum unseres Token-Ökosystems in Einklang zu bringen. Er stellt sicher, dass Investoren zwar sofortigen Zugang zu einem Teil ihrer Token erhalten, die schrittweise, lineare Freigabe des Rests jedoch die langfristige Beteiligung und Unterstützung unserer Token-Wirtschaft fördert.

Alle Token aus den 90.000.000, die in der öffentlichen Runde verfügbar waren und nicht gekauft wurden, werden verbrannt.

## **Liquidität**

Insgesamt werden 7,5 % aller Token für die Liquidität zurückgelegt. Nach Abschluss der öffentlichen Runde werden sofort 3 % dieser Token für die Bereitstellung von Liquidität verfügbar.

Die verbleibenden Tokens, die für Liquidität vorgesehen sind, unterliegen einem zehnmontatigen Vesting-Zeitplan der einen Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde beginnt. Diese Token dienen als lebenswichtige Reserve, die sicherstellt, dass wir über ein ausreichendes Angebot verfügen, um eine Reihe von Aktivitäten wie die Unterstützung von Market Makern oder die Zusammenarbeit mit zentralen Börsen zu ermöglichen und so zur Aufrechterhaltung stabiler Marktbedingungen beizutragen.

Wichtig ist, dass der Vesting-Zeitplan kontinuierlich und linear verläuft. Das bedeutet, dass der Zugang zu den Liquiditäts-Token mit jedem Moment in diesem zehnmontatigen Zeitraum schrittweise zunimmt, was ein stetiges und vorhersehbares Token-Angebot ermöglicht.

Durch die Einhaltung dieses Zeitplans halten wir unser Engagement für die Stabilität und Nachhaltigkeit unseres Ökosystems aufrecht. Außerdem stellen wir so sicher, dass wir flexibel auf die Marktbedingungen und die Bedürfnisse unserer Plattform reagieren können.

Der Liquiditätspool wird im USDC-Paar verfügbar sein. Mit dem eingeworbenen Kapital wird die DEX-Liquidität zu einem Preis von 0,046 EUR pro Token gestartet. Verbleibende Token aus der Zuteilung für Liquidität, nach Ablauf des Vesting-Zeitplans, werden verbrannt.

Diese Vereinbarung gewährleistet die nachhaltige Bereitstellung von Liquidität bei gleichzeitiger Ausrichtung auf die langfristige Stabilität und das Wachstum unseres Token-Ökosystems. Sie unterstreicht unser Engagement für unsere Investoren und fördert eine langfristige Beteiligung und Unterstützung für unsere Token-Wirtschaft.

### **Belohnungen und Einsätze<sup>\*3</sup>**

Eine strategische Reserve von 12,5 % aller Token wurde für Belohnungen reserviert. Diese Zuteilung wird verwendet, um Anreize und Belohnungen für unsere Plattformnutzer zu schaffen und so das aktive Engagement und das Wachstum der Gemeinschaft zu fördern.

Falls für Liquidität reservierte Token verbrannt werden (wenn beispielsweise weniger als 7,5% der Token für Liquidität verwendet werden), werden die für Belohnungen reservierten Token in einem entsprechenden Verhältnis verbrannt. Diese Maßnahme soll sicherstellen, dass das Verhältnis der ursprünglichen Token-Zuteilung konsistent bleibt. Wenn beispielsweise 5 % der reservierten Liquiditäts-Token verbrannt werden, werden auch die entsprechenden 5 % der reservierten Reward-Token verbrannt.

Vom gesamten Reward-Pool sind zunächst 80 % der Token für den Staking-Reward-Pool bestimmt. Die verbleibenden 20 % des Belohnungspools werden für Promotionen und Events verwendet, um weitere Engagementmöglichkeiten für unsere Community zu schaffen.

---

<sup>\*3</sup> Staking rewards do not lead to any participation in profit and/or losses of Company for token holders in any case.

Mitglieder, die ihre FLTK-Tokens staken, erhalten Staking-Belohnungen (Staking rewards). Die Anzahl der Staking-Belohnungen richtet sich nach der Anzahl der gestakten Token und der Dauer des Stakings.

Das Staking wird ab dem Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde verfügbar sein. Über einen längeren Zeitraum von fünf Jahren werden nach und nach Token als Staking-Belohnungen freigegeben. Die genaue Höhe dieser Belohnungen hängt jedoch weiterhin vom Verhältnis der Token-Zuteilungen ab, wobei mögliche Burn-Events berücksichtigt werden. Diese Praxis bietet einen nachhaltigen und flexiblen Anreizmechanismus für unsere Stakeholder und ermöglicht es der Plattform, eine ausgewogene Tokenomie zu erhalten.

Es ist wichtig zu wissen, dass abhängig von der Entwicklung unseres Projekts und den sich entwickelnden Bedürfnissen unseres Ökosystems zusätzliche Vorkehrungen getroffen werden können, um die Stabilität, das Gleichgewicht und die Langlebigkeit unserer Token-Wirtschaft zu gewährleisten.

Diese Struktur zeigt unser Engagement für die Belohnung einer langfristigen Beteiligung und die Förderung des Wachstums unserer Token-Wirtschaft. Sie unterstützt ein aktives Engagement der Community und ist gleichzeitig auf die langfristige Stabilität und Prosperität unserer Plattform ausgerichtet.

## Team & Gründer

Ein dedizierter Anteil von 10 % der gesamten Token unterstreicht unser Engagement für die fundamentale Stärke von Floin - seinen Gründer und sein Kernteam. Diese Zuteilung dient der Anerkennung der kollektiven Bemühungen und des kontinuierlichen Engagements der Menschen, die die treibende Kraft hinter Floin sind.

Unter der Leitung des Gründers und CEO Marc Weber haucht ein talentiertes Ensemble, darunter unser CTO, CIO, CSMO und geschätzte Kollegen wie Saša Saftić und Filip Trivić, um nur einige zu nennen, diesem Unternehmen Leben ein. Unser Kollektiv besteht aus Entwicklern, technischen Architekten, Dev-Ops-Spezialisten, Finanzexperten und Marketingspezialisten, die alle täglich zur Entwicklung dieses Projekts beitragen.

Diese Zuweisung dient nicht nur als Anerkennung für ihre Beiträge, sondern auch als Ansporn für ihre kontinuierlichen Bemühungen, Floin zu neuen Höhen zu führen. Die vollständige Liste und die Profile der Mitglieder des Kernteams sind auf der offiziellen Homepage von Floin zu finden.

### Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)

Die für das Team bestimmten Token unterliegen einer einjährigen und neunmonatigen Sperrfrist, die am ersten Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde beginnt. Nach Ablauf dieser Sperrfrist beginnt ein linearer fünfjähriger Vesting-Zeitplan.

Nach diesem Plan werden die Token des Teams in diesem Fünfjahreszeitraum schrittweise freigegeben (kontinuierlich und linear). Dies gewährleistet eine gleichmäßige Verteilung und steht im Einklang mit den Grundsätzen der Transparenz und Vorhersehbarkeit, die unsere Token-Verteilungsstrategie





bestimmen.

Dieser Ansatz garantiert eine ausgewogene und zügige Freigabe von Token, indem er die Interessen des Teams mit der langfristigen Nachhaltigkeit und dem Wachstum unseres Token-Ökosystems in Einklang bringt und ihr kontinuierliches Engagement und ihren Einsatz fördert.

## Marketing

Eine spezielle Zuteilung von 7 % des gesamten Tokenangebots ist für Marketingzwecke vorgesehen. Diese Token unterstreichen unser Engagement, das Bewusstsein zu schärfen, das Engagement der Gemeinschaft zu fördern und das Wachstum unseres Projekts voranzutreiben.

Es ist wichtig zu erwähnen, dass alle Marketing-Aktivitäten und -Strategien sorgfältig von unserem erfahrenen Marketing-Team innerhalb von Floin geleitet werden. Diese aufmerksame Überwachung stellt sicher, dass unsere Marketinginitiativen nahtlos mit der Mission und Vision unserer Plattform übereinstimmen und so effektiv zum langfristigen Erfolg und zur Nachhaltigkeit unseres Token-Ökosystems beitragen.

### Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)

Die für Marketingzwecke beiseite gelegten Token umgehen eine Sperrfrist und treten sofort in einen sorgfältig geplanten Vesting-Zeitplan ein, der am ersten Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde beginnt. Dieser Vesting-Zeitplan erstreckt sich über 20 Monate.

Der Vesting-Zeitplan verläuft kontinuierlich und linear. Das bedeutet, dass der Zugang zu den zugewiesenen Marketing-Tokens



mit jedem Moment während dieses 20-monatigen Zeitraums schrittweise zunimmt. Dies gewährleistet eine konsistente und vorhersehbare Zuteilung von Ressourcen und erleichtert die kontinuierliche Unterstützung laufender Marketingaktivitäten.

Dieser strukturierte Ansatz unterstreicht unser Engagement für Transparenz und Vorhersehbarkeit bei der Token-Distribution und bringt die Bedürfnisse unserer Marketing-Bemühungen mit dem nachhaltigen Wachstum unseres Token-Ökosystems in Einklang.

## **Beraterinnen und Berater**

Eine strategische Zuteilung von 2 % der gesamten Tokenmenge ist für unser Beraterteam reserviert. Diese speziellen Token zeigen unsere Anerkennung und Wertschätzung für ihre entscheidende Rolle in unserem Projekt.

Unser Beratungsteam setzt sich aus erfahrenen Fachleuten zusammen, die ein breites Spektrum an Beratungsleistungen in verschiedenen Bereichen anbieten. Ihr kollektives Wissen und ihre Erfahrung tragen wesentlich zum Wachstum, zur Entwicklung und zum Erfolg unseres Projekts bei.

Wir glauben an Transparenz und das Vertrauen der Gemeinschaft. Deshalb werden die Profile unserer Beraterteams auf der Floin-Homepage mit Stolz präsentiert. Auf diese Weise kann unsere Community die Expertise, die hinter unserem Projekt steht, sehen. Das fördert das Vertrauen und gibt Sicherheit über die Qualität und Solidität unserer Plattform.

### **Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)**

Die für unsere Berater bestimmten Token unterliegen einer zwölfmonatigen Sperrfrist, die am ersten Tag nach dem Ende der



öffentlichen Runde beginnt. Nach Ablauf dieser Sperrfrist wird ein 18-monatiger Vesting-Zeitplan aktiviert.

Im Rahmen dieses Plans ist es wichtig zu wissen, dass der Vesting-Zeitplan kontinuierlich und linear verläuft. Das bedeutet, dass der Zugang zu den reservierten Token der Berater in diesem 18-monatigen Zeitraum schrittweise erfolgen wird. Dies gewährleistet eine stetige und vorhersehbare Freigabe von Token, die die laufenden Beiträge unserer Berater zum Projekt widerspiegelt.

Dieser strukturierte Ansatz steht im Einklang mit unserer Verpflichtung zu einem transparenten und gerechten Token-Vergabeverfahren und ist eine Anerkennung für die unschätzbare langfristige Unterstützung und Anleitung, die unsere Berater in das Projekt einbringen..

## **Wohltätigkeit**

Ein Anteil von 1% des gesamten Tokenangebots wird für wohltätige Initiativen reserviert. Diese Token-Reservierung ist ein Zeichen für unser starkes Engagement für sinnvolle Zwecke und die Unterstützung der Gemeinschaft.

Floin verfolgt eine strikte Politik der absoluten Transparenz und arbeitet nur mit gemeinnützigen Projekten zusammen, die eine angemessene Verwendung der Mittel gewährleisten und nachweisen können. Dementsprechend werden die von uns unterstützten Projekte streng geprüft und unserer Gemeinschaft vierteljährlich offengelegt.

Aus Gründen der Transparenz und um unsere Gemeinschaft auf dem Laufenden zu halten, werden alle unterstützten Projekte auf der Floin-Homepage an prominenter Stelle vorgestellt. Wir

glauben, dass dieser Ansatz das Vertrauen der Gemeinschaft stärkt und unser Engagement nicht nur für Transparenz, sondern auch für soziale Verantwortung unterstreicht..

### Sperrfrist und Erdienungszeitplan („Vesting-Zeitplan“)

Die für wohltätige Zwecke zugeteilten Token sind von einer anfänglichen Sperrfrist befreit. Sie beginnen direkt mit einer zwölfmonatigen Sperrfrist, die am ersten Tag nach Abschluss der öffentlichen Runde beginnt.

Auch hier verläuft der Vesting-Zeitplan kontinuierlich und linear. Das bedeutet, dass der Zugang zu den zugewiesenen Wohltätigkeits-Token mit jedem Moment in diesem Zwölfmonatszeitraum schrittweise zunimmt. Dies gewährleistet eine konsistente und vorhersehbare Verteilung der Mittel und erleichtert die stetige Unterstützung unserer laufenden Wohltätigkeitsinitiativen.

Dieser strukturierte Ansatz steht im Einklang mit unserer Verpflichtung zu Transparenz und Vorhersehbarkeit bei der Token-Verteilung. Er unterstützt unser Engagement für verschiedene gemeinnützige Zwecke und gewährleistet gleichzeitig das nachhaltige Wachstum unseres Token-Ökosystems.

### Angebotsreduzierung

In dem Bestreben, das Prinzip der Knappheit aufrechtzuerhalten und den Wert zu sichern, verfolgt Floin einen deflationären Token-Ansatz durch das Verbrennen von Token. Dieser Ansatz stellt sicher, dass die ursprüngliche Token-Zuteilung erhalten bleibt und gleichzeitig ein Gefühl der Seltenheit vermittelt wird. Wenn beispielsweise 10 % der Token-Verkaufs-Token verbrannt werden, gilt eine entsprechende Reduzierung von 10 % für Belohnungen, Team & Gründer, Liquidität, Marketing, Berater und Wohltätigkeits-Token.



Für die Dauer von drei (3) Jahren nach Abschluss des Project Token Offering (entweder nach Abschluss der öffentlichen Phase oder nach dem vollständigen Verkauf aller Token, je nachdem, was zuerst eintritt) werden 10 % aller FLTK-Token, die von Floin-Mitgliedern für Gebührenzahlungen ausschließlich innerhalb des Floin-Ökosystems verwendet werden (beschränkt auf Gebühren, die mit FLTK-Token bezahlt werden), dauerhaft verbrannt. Diese Maßnahme trägt weiter zu einer kontrollierten Verringerung des Token-Angebots im Laufe der Zeit bei.

# Anwendungsbeispiele

Der Geschäftszweck von floin besteht aus zwei Hauptgeschäftsfeldern:

**Die Schaffung eines sicheren Zuhauses für Ihre digitale Vermögenswerte, inkl. der Möglichkeit, diese in einem vollständig regulierten Raum zu kaufen, zu verkaufen und/oder zu halten.**

1

## Anwendungsbeispiel 1

Bob hat bereits eine Wallet bei Binance und hält verschiedene Kryptowährungen, bspw. BTC und ETH. Vor kurzem erwarb er einen teuren Art-NFT und überlegt nun, wo er sein wachsendes digitales Vermögen sicher aufbewahren kann. Er ist unzufrieden mit der fehlenden Regulierung bei seinem derzeitigen Anbieter und sucht nach einer sichereren Alternative. Er stößt auf Floin und stellt fest, dass dieser Wallet-Anbieter vollständig reguliert ist und seinen Sitz in Liechtenstein hat, einer der stabilsten Demokratien und Finanzmarktplätze der Welt. Er recherchiert die Personen, die hinter Floin stehen und ist beeindruckt von der hohen Transparenz und der Bereitstellung von Informationen über das Führungsteam. Er stellt zudem fest, dass der Schwerpunkt des Unternehmens auf der Regulierung und Überwachung liegt. Das Level an Sicherheit und Transparenz überzeugt ihn und er beschließt ein Konto bei Floin zu eröffnen und seine Vermögenswerte direkt zu übertragen. Er ist nun zufrieden und voller Vertrauen, dass sein Vermögen an einem sicheren Ort aufbewahrt ist.

## Anwendungsbeispiel 2

Anna hat noch nie in Kryptowährungen investiert, war jedoch neugierig, da sie mehr und mehr Werbung in ihrem Instagram-Feed sieht und das Gefühl hat, dass sie vielleicht eine große

Gelegenheit verpasst. Schließlich beschließt sie, den Sprung zu wagen und ihren ersten Bitcoin zu kaufen. Als sie online nach Informationen über den Kaufprozess von Bitcoin sucht, stellt sie fest, dass sie eine Wallet benötigt, um sie zu halten. Sie landet über die Google-Suche auf verschiedenen Websites, findet diese jedoch unklar und verwirrend.

Sie versteht noch nicht, wie man eine Wallet eröffnen oder einen Bitcoin kaufen kann. Als sie sieht, dass der Preis für einen Bitcoin über 20.000 USD beträgt, ist sie skeptisch, ob die Websites, auf denen sie sich umgeschaut hat, seriös und sicher sind. Sie wendet sich an einen Freund, der ihr erklärt, was sie bei der Auswahl eines Wallet-Anbieters unbedingt beachten sollte: Transparenz, Regulierung und ein Standort in Europa. Er empfiehlt ihr, einen Anbieter mit einer benutzerfreundlichen Plattform, einer einfach zu verstehenden Homepage und einem guten Kundenservice zu wählen. Sie findet schließlich die Website von Floin, auf der sie sich schnell zurechtfindet und eröffnet sofort und unkompliziert ihr Konto, um dann ihren ersten Bitcoin zu kaufen.

## **Eine soziale Investment Plattform, inkl. eines digitalen Marktplatzes für geprüfte tokenisierte Projekte.**

2

### **Anwendungsbeispiel 1**

ABC Consulting ist ein Immobilienmaklerunternehmen, das ein umfangreiches Immobilienportfolio in Deutschland und im Vereinigten Königreich besitzt. Neben dem Verkauf von Grundstücken an Bauträger hat das Unternehmen kürzlich mit der Entwicklung eigener Immobilienprojekte begonnen und sucht nun aktiv nach Investoren. Eines der Projekte ist ein Mehrfamilienhaus in London, das mehrere Einheiten zum Verkauf anbietet. Die Immobilie befindet sich in einer prestigeträchtigen Gegend und die Preise sind hoch. Anstatt die Einheiten als Ganzes zu verkaufen, beschloss ABC Consulting die Wohnungen zu tokenisieren

und Bruchteile davon zu verkaufen, um Kleinanleger darauf aufmerksam zu machen. Um diese Investoren zu gewinnen, sucht ABC Consulting nach einer seriösen und rechtmäßigen Plattform, um ihre Token anzubieten. Floin ist eine perfekte Lösung, da die Investoren, die Floin nutzen, vollständig KYC-geprüft sind und eine solide AML-Prüfung durchlaufen haben. Das Publikum, das über Floin erreicht wird, ist seriös und gut informiert. Investoren, die nach großartigen Möglichkeiten suchen, wählen Floin, weil sie wissen, dass nur geprüfte Projekte gelistet werden. Auf Floin gelistet zu sein, ist für ABC Consulting ein Erfolg, da es den Investoren zeigt, dass dieses Projekt seriös ist, denn es erhält ein "Qualitätssiegel" und beweist somit, dass es "professionell, authentisch und geprüft" ist. Der Vorstand von ABC Consulting beschließt sich für die Listung auf Floin zu bewerben und das strenge Prüfungsverfahren beginnt. Nach etwa vier Wochen genehmigt Floin das Projekt und stellt ABC Consulting einen Kundenbetreuer zur Seite. Gemeinsam arbeiten sie die Details des Projektes, das Bildmaterial und die Vorstellung aus und stellen so sicher, dass die Informationen auf Floin transparent genug sind, um den hohen Standards von Floin zu entsprechen. Das Projekt wird anschließend gelistet und die Token werden innerhalb von wenigen Wochen an zahlreiche Investoren von Floin verkauft. ABC Consulting ist glücklich, da das Projekt finanziert ist und die Investoren sich darauf freuen, bald Teilhaber einer prestigeträchtigen Immobilie in London zu sein. Zukünftig nutzt ABC Consulting die Plattform von Floin, um die Investoren auf dem aktuellen Stand zu halten und über die neusten Entwicklungen zu informieren.

## **Anwendungsbeispiel 2**

Sarah, eine 52-jährige Krankenschwester aus Berlin hat sich kürzlich scheiden lassen und nun eine hohe Abfindung erhalten. Sie ist sich nicht sicher, wie sie das Geld investieren soll. Nach Recherchen im Internet glaubt sie, dass eine Diversifizierung ihrer Investitionen wichtig ist und beschließt, 10 % ihres Geldes in den Kryptomarkt zu investieren. Sie stößt auf Floin, ein vollständig reguliertes Unternehmen mit Sitz in Liechtenstein, das zudem



einen hervorragend ausgebildeten deutschen Kundenservice anbietet. Beim Besuch der Website von Floin erfährt sie, dass Floin auch eine soziale Plattform für tokenisierte Projekte anbietet und dass dort bereits einige Projekte gelistet sind. Sie hat gelernt vorsichtig zu sein, wenn es um Investments in Token geht und informiert sich daher vorab gründlich. Als sie durch Floin's soziale Investment Plattform stöbert, stellt sie fest, dass alle wichtigen Informationen zu jeder Investition leicht zugänglich sind. Sie hat das Gefühl, dass keine Frage unbeantwortet bleibt, da sie intuitiv durch die gesamte Präsentation des Projektes geleitet wird und alle notwendigen Informationen leicht zu finden sind. In der Vergangenheit musste sie Informationen mühsam und mit Hilfe von Recherchen im Internet zusammensuchen. Sie fühlt sich wohl, meldet sich bei Floin an und investiert in eines der Projekte. Sarah besucht die Plattform regelmäßig, um auf dem neusten Stand zu bleiben. Die Informationen auf der Plattform sind immer aktuell und die Projektinhaber nutzen die Floin Plattform als Kommunikationsinstrument mit ihren Investoren, sodass diese immer auf dem aktuellen Stand sind. Sarah genießt es, alles aus einer Hand zu erhalten und macht Floin zu ihrem zukünftigen Zuhause für all ihre tokenisierten Vermögenswerte

# Anwendungsbeispiele einfach formuliert:

Was sind die Hauptgeschäftsfelder von floin?

Floin stellt ein sicheres Zuhause für digitale Vermögenswerte dar und bietet zudem eine soziale Plattform mit einem digitalen Marktplatz für geprüfte tokenisierte Projekte. Nutzer können sich auf [floin.com](https://floin.com) anmelden, eine Wallet eröffnen und Kryptowährungen kaufen, verkaufen und halten. Sie fühlen sich sicher, denn Floin ist reguliert, geprüft und transparent. Sie können zudem eine neuartige Plattform für Investitionen nutzen, um interessante tokenisierte Projekte zu finden, die geprüft wurden und dem Floin Transparenz-Kodex befolgen. Die Plattform stellt einen neuen Standard für digitale Investitionen dar. Für Unternehmer ist die Listung eines Projekts auf Floin äußerst sinnvoll, da sie seriös und als sicher bekannt ist und Qualität hier oberste Priorität hat. Da Floin eine strenge Richtlinien Einhaltung befolgt, ist es einfach, seriöse Investoren zu finden und Unternehmer können sich sicher sein, dass die Kunden und ihre Gelder aus rechtmäßigen Quellen stammen.

Floin ist eine Allround-Plattform, die sowohl Unternehmer und ihre tokenisierten Projekte als auch Privatpersonen, die einen klugen Schachzug in die Welt der Investitionen geplant haben, bedient.

# Zeitplan

2021	Q3 - Q4	Architektur der Infrastruktur
2022	Q1	MVP
	Q3	Homepage Live Beta-Version der Plattform
	Q4	Klärungen mit der FMA Einladungsbasierte Version der Plattform
2023	Q1	Registrierung als VASP in Liechtenstein
		Öffentliche Version der Plattform
	Q2	Neue KYC & AML Integrationen
		Neuer Onboarding-Prozess
	Q3	Krypto-Kauf per Kreditkarte
		Start der Floin App
		Neues Hauptquartier in Vaduz
	Q4	Krypto-Tausch (Single-Chain)
Non-Custodial Wallets		
Security Tokens		
Start der Token Projektseite		
2024	Q1	FIAT Wallets
		Krypto-Tausch (Cross-Chain)
		SEPA & SWIFT Überweisungen
		Floin Visa Debitkarte
	Q2	White Label Lösung



01.06.2022  
Seed Runde



16.03.2023  
Private Runde



16.07.2023  
Öffentliche Runde

16.12.2023 11:30 CET  
Öffentliche Runde endet

# Zusammenfassung

Floin ist ein neuer Akteur in der Kryptobranche, der sich für Transparenz und verantwortungsvolle Unternehmensführung einsetzt. Unser Ziel ist es, den Ruf der Kryptoindustrie zu verbessern und neue Standards in Sachen Integrität und Seriosität zu setzen. Wir glauben, dass wir durch die Förderung der Transparenz Vertrauen aufbauen und ein breiteres Spektrum an Investoren und Stakeholdern für den Kryptobereich gewinnen können. Unser Ziel ist es, durch den Einsatz von modernster Technologie, authentische tokenisierte Finanzprodukte präsentieren zu können, die durch reale Vermögenswerte gestützt und keine aufgeblasenen, marketinggetriebenen Luftschlösser sind. Wir möchten einen sicheren Raum mit einmaligen Chancen für Investoren und Stakeholder schaffen.

Wir laden Sie ein, sich uns bei diesem Vorhaben anzuschließen und mit uns gemeinsam die Zukunft der Kryptoindustrie zu gestalten. Wenn Sie ein Teil von Floin werden, erhalten Sie nicht nur Zugang zum sichersten zu Hause für digitale Vermögenswerte und innovative tokenisierte Projekte, Sie sind zudem ein Teil unserer Community, die sich für positive Veränderungen und eine bessere Zukunft für alle einsetzt.

Lassen Sie uns gemeinsam etwas verändern und Krypto sowie Tokenisierung zu einer standardisierten Finanzlösung machen und ein Katalysator sein für den Wandel, den wir in der Kryptobranche gerne sehen würden

*Die Frage ist nicht, ob Floin Erfolg haben wird.  
Die Frage ist, ob Sie daran teilhaben werden.*

**Marc Weber**  
Founder & CEO



# Haftungsausschluss

Die vorliegende Präsentation enthält "zukunftsgerichtete Informationen". Darin enthaltenen Aussagen sind nicht als Garantien für zukünftige Leistungen anzusehen und es sollte kein übermäßiges Vertrauen in sie gesetzt werden. Die zukunftsgerichteten Aussagen beinhalten zwangsläufig bekannte und unbekannt Risiken und Ungewissheiten, die dazu führen können, dass zukünftige tatsächliche Leistungen und Finanzergebnisse, von den Prognosen dieser zukunftsgerichteten Aussagen abweichen können.

Obwohl die in dieser Präsentation vorgestellten zukunftsgerichteten Aussagen auf Annahmen beruhen, die das Management des Unternehmens für zuverlässigen Hypothesen hält, kann nicht garantiert werden, dass sie sich eintreten, da zukünftigen Ereignisse und Ergebnisse erheblich von den genannten Annahmen abweichen können. Das Unternehmen verpflichtet sich nicht, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren, sollten sich Gegebenheiten oder Annahmen des Managements ändern, es sei denn, diese betreffen geltende Rechtsvorschriften. Wir weisen den Leser daher darauf hin, sich nicht auf zukunftsgerichtete Aussagen zu verlassen.

Dieses Dokument dient ausschließlich der Information. Es ist weder eine Aufforderung noch ein Angebot zum Kauf oder Verkauf von Token. Der floin Token ist ein „Utility“ Token und wird durch das liechtensteinische Recht reguliert und stellt kein Wertpapier dar. Es ist nicht gestattet, floin Token zu erwerben, wenn rechtliche Bestimmungen in Ihrer Rechtsordnung den Kauf von floin Token verbieten oder wenn sie in Ihrer Rechtsordnung als Wertpapier angesehen werden. Alle Informationen, einschließlich Fakten, Meinungen oder Angebote, können komprimiert oder zusammengefasst sein und gelten zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments. Die Informationen können sich ohne

vorherige Ankündigung ändern und floin ist nicht verpflichtet sicherzustellen, dass Aktualisierungen von Ihnen zur Kenntnis genommen werden.

Soweit gesetzlich zulässig, erhalten wir gegebenenfalls Gebühren, Provisionen oder andere geldwerte Vorteile von Dritten, die in Verbindung mit diesem Produkt stehen. Einzelheiten finden Sie in Ihrer Gebührenordnung.

Dieses Dokument stellt keine rechtliche, buchhalterische oder steuerliche Beratung dar. Sofern Sie es für notwendig erachten, sollten Sie einem derartigen Berater konsultieren, um Sie bei Entscheidungen zu unterstützen. Dieses Dokument ist nur für von uns ausgewählte Personen bestimmt. Es darf nicht - weder ganz noch teilweise - ohne unsere schriftliche Genehmigung vervielfältigt werden. Die Verteilung dieses Dokuments und das Anbieten und Verkaufen des floin Token kann in gewissen Rechtsvorschriften durch die Gesetze oder Regulierung verboten sein.

Die Floin AG, Vaduz, Liechtenstein, ist bei der Finanzmarktaufsicht Liechtenstein (FMA) als „Virtual Asset Service Provider“ (VASP) registriert, zur Erbringung der folgenden Dienstleistungen (gemäß dem liechtensteinischen Token- und vertrauenswürdige-Technologie-Dienstleister-Gesetz (abgekürzt „TVT-G“)): Virtual Asset Exchange Service Provider, Token-Verwahrer, Verwahrer privater Schlüssel, Token-Generator (technologische Erzeugung) und Token-Herausgeber (für sich selbst und für Dritte). Wir erbringen nur Dienstleistungen, die gesetzlich zugelassen und genehmigt wurden. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme, sollten Sie Fragen zu dem vorliegenden Dokument haben.